

Mehr im Blick

Deutsche Leasing 

**Mehr Möglichkeiten
für Ihr Auslandsgeschäft**

Wir sind für Sie persönlich vor Ort. Weltweit.

 **Finanzgruppe**

Damit Sie Ihre internationalen Ziele erreichen

Sie möchten die Chancen nutzen, die sich Ihrem Unternehmen international bieten?
Im Ausland investieren und etwas aufbauen? Oder Ihre Produkte verkaufen?

Gut, wenn Sie dafür eine Finanzierungslösung haben, die optimal passt – zu Ihrem Vorhaben
und zu den Rahmenbedingungen vor Ort.

Bei Ihren Plänen unterstützen wir Sie gerne als Finanzierungspartner:

- mit Lösungen für Direktinvestitionen und Absatzfinanzierung
- mit maßgeschneiderten Angeboten
- mit zuverlässiger Beratung
- mit landesspezifischem Know-how



Mehr Sicherheit für Ihr Vorhaben

Wer als Unternehmer im Ausland aktiv wird, steht vor besonderen Herausforderungen. Große und kleine Faktoren können Ihren Erfolg nachhaltig beeinflussen – zum Beispiel:

- sprachliche Unterschiede
- rechtliche und steuerrechtliche Faktoren
- Bilanzierungsvorschriften
- kulturelle Gegebenheiten

Als Finanzierungspartner begleiten wir Sie von Anfang an. Nutzen Sie unsere langjährige Erfahrung, um Chancen zu identifizieren, Fehler zu vermeiden und Sicherheit zu gewinnen.

Ausgewählte Investitionsbeispiele zeigen, wie unsere Kunden ihre Ideen weltweit umgesetzt haben.

Weltweit für Sie da

Damit Sie im Ausland optimale Unterstützung erhalten,
sind wir in allen wichtigen Märkten direkt vor Ort.



Amerika

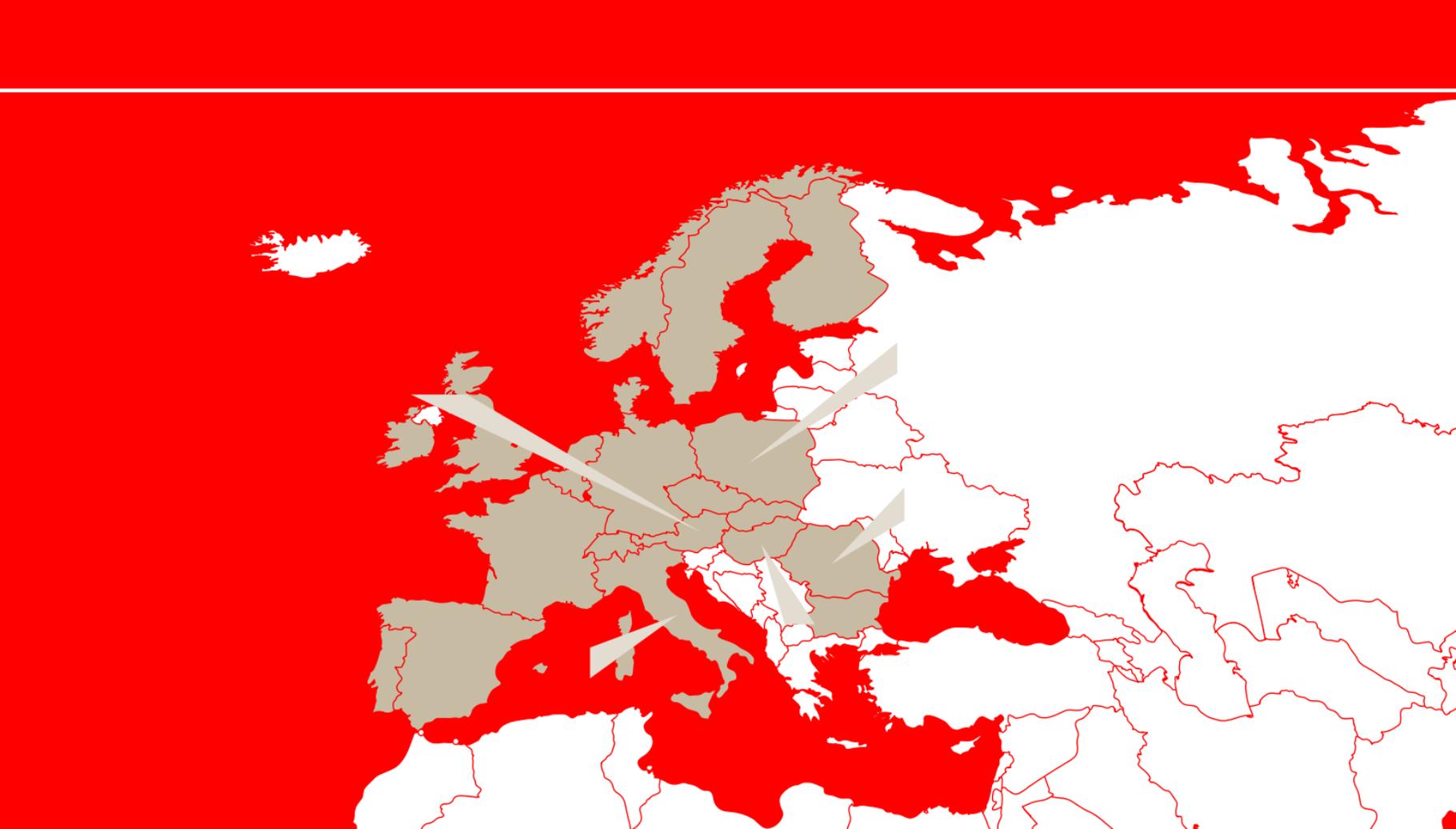
Brasilien, Kanada, USA

Europa

Belgien, Bulgarien,
Deutschland, Frankreich,
Großbritannien, Irland,
Italien, Luxemburg,
Niederlande, Österreich,
Polen, Portugal, Rumänien,
Russland, Schweden (auch
für Dänemark, Finnland,
Norwegen), Schweiz,
Slowakei, Spanien,
Tschechische Republik,
Ungarn

Asien

China



Ihre Vorteile

Weltweit persönlich vor Ort

- maßgenaue Finanzierungslösungen für Ihr Vorhaben – landesspezifisch optimiert
- bereits in Deutschland Beratung mit Auslands-Know-how
- im Ausland ergänzende Beratung durch mehrsprachige Spezialisten – auch in Deutsch
- Angebote und Verträge in Landessprache und in deutscher Übersetzung
- Verträge unter Berücksichtigung der lokalen steuerlichen und rechtlichen Rahmenbedingungen

Kompetent und maßgeschneidert

- Einbindung von Fördermitteln möglich
- Ihre Liquidität und Eigenkapitalquote werden geschont
- mehr finanzieller Spielraum durch reduzierte Finanzierungskosten
- bilanzneutrale Investitionen möglich
- Pay as you earn: Finanzierungslösungen entsprechend Ihrem Cashflow



Sie haben die Wahl

Je nach Zielmarkt stehen Ihnen vielfältige Lösungen und Leistungen zur Verfügung:

- Finance Lease
- Operate Lease
- Mietkauf
- Darlehen für Investitionen
- ECA-Bestellerkredit
- Integration von Fördermitteln
- Versicherungen
- Serviceleistungen

Exportfinanzierung mit ECA

Das Prinzip

Eine **Export Credit Agency** (Exportkreditagentur) ist eine Institution, die im Auftrag eines Staates wie der Bundesrepublik Deutschland die **Förderung von Exportgeschäften**, speziell in Schwellen- und Entwicklungsländern, forciert.

Möglich wird dies, indem **Kreditrisiken über Kreditausfallversicherungen abgesichert** werden.

In Deutschland ist die Euler Hermes Aktiengesellschaft der Mandatar des Staates.

ECA-Finanzierungen sind **interessant für deutsche und in Deutschland produzierende Hersteller** aus Industrie und Handel **sowie für deren Kunden im Ausland.**



Exportfinanzierung mit ECA

Ihr Partner: Deutsche Leasing

Risikominimierung und Kreditabsicherung bei Exportgeschäften sind gerade in unsicheren Zeiten von enormer Bedeutung.

Gemeinsam mit der AKA Bank, dem Spezialanbieter für Exportfinanzierungen, bietet die Deutsche Leasing ECA-gedekte Geschäfte an:

- **Small Tickets:** schon ab 1 Million Euro Investitionsvolumen
- **weltweit:** in mehr als 60 Ländern – weit über das Ländernetzwerk der Deutschen Leasing hinaus

Deutsche Leasing

aka
EUROPEAN
EXPORT + TRADE
BANK

2/3



Exportfinanzierung mit ECA

Vorteile

... für den Exporteur

- Schutz vor Forderungsausfall: Der Exporteur überträgt das gesamte Risiko auf den Bund und die Deutsche Leasing und sorgt so für sichere Zahlungsströme mit null Risiko.
- neue Absatzmöglichkeiten bei bisher ausgeschlossenen Kunden
- Exporteur als „Problemlöser“
- Integration von Serviceleistungen

... für den Darlehensnehmer im Ausland:

- Finanzierung mit langen Laufzeiten für adäquate Raten
- Tilgungsstruktur wird an zu erwartenden Cash Flow angepasst
- akzeptables Zinsniveau (i.d.R. unter lokalen Zinsen)
- Erschließung neuer Kreditlinien



Sortieranlage für Brasilien

Immer wieder versuchte ein schwäbisches Unternehmen, seine Anlagen in Brasilien zu verkaufen. Möglich machte es erstmalig eine Lösung der Deutschen Leasing, die vor Ort eng mit dem brasilianischen Abnehmer zusammenarbeitete und sich auch um die Hermesdeckung kümmerte.

Investitionssumme: 2,7 Mio. Euro.

Vorteile der Lösung:

- Eintritt in den brasilianischen Markt gelungen
- kurze Realisierungszeit
- umfassende Betreuung

Unser Kunde ist überzeugt von unserer Unterstützung –

[sehen Sie selbst!](#)





Medizintechnik für China

Die Korrektur von Fehlsichtigkeit per Laser ist vor allem bei jungen Großstädtern in China beliebt. Eine deutsche Klinik-kette für Augenchirurgie hat ihr Niederlassungsnetz in China ausgebaut und ihre Hochleistungslasergeräte für Shanghai, Beijing und Shenzhen über die Deutsche Leasing China finanziert.

Für den neuen Standort Guangzhou schaffte das Unternehmen zwei Augenlasersysteme und dazugehörige Diagnostikgeräte an. **Investitionssumme: 617.500 Euro.**

Vorteile der Lösung:

- Garantie der deutschen Klinik-Muttergesellschaft über den Finanzierungsbetrag
- Unterstützung beim aufwendigen Import der Technik in China

Produktionsmaschinen für die USA

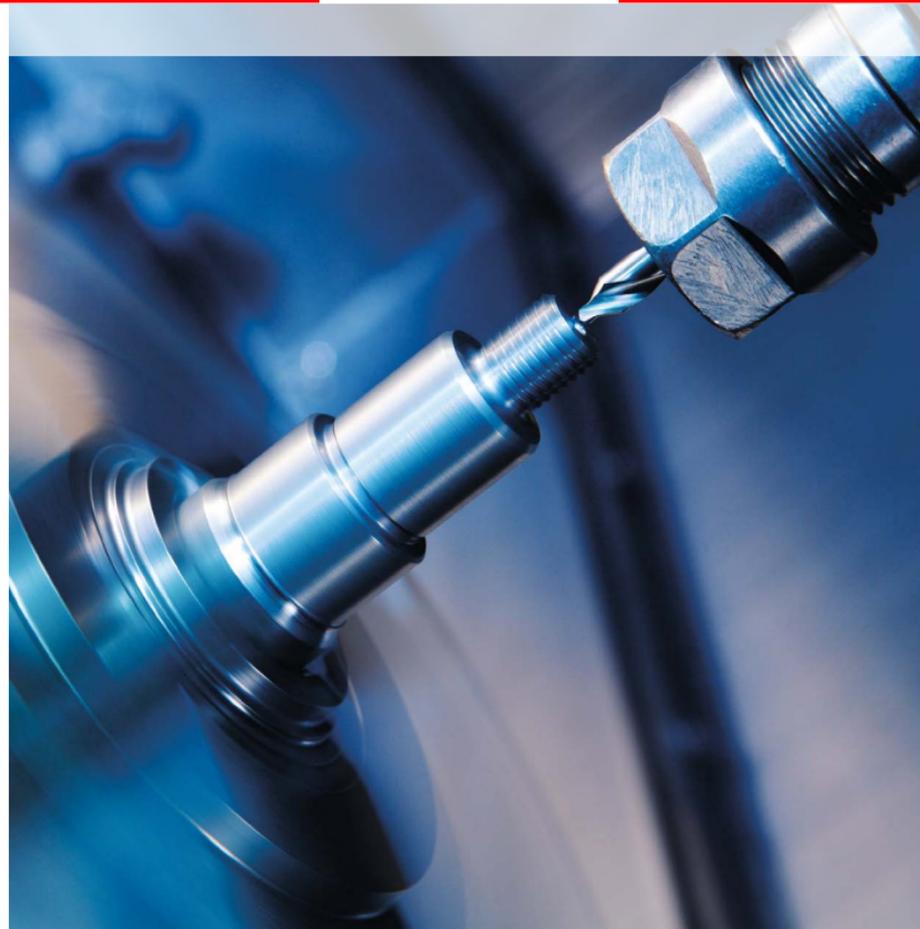
Ein Hersteller von Ventilsystemen für die Automobilindustrie benötigte neue Maschinen und Ausstattung, um sein erstes internationales Werk aufzubauen. Das Unternehmen entschied sich für die Deutsche Leasing, da es einen Finanzpartner mit Kenntnis beider Länder suchte – und die Abwicklung auf Deutsch für mehr Sicherheit sorgte.

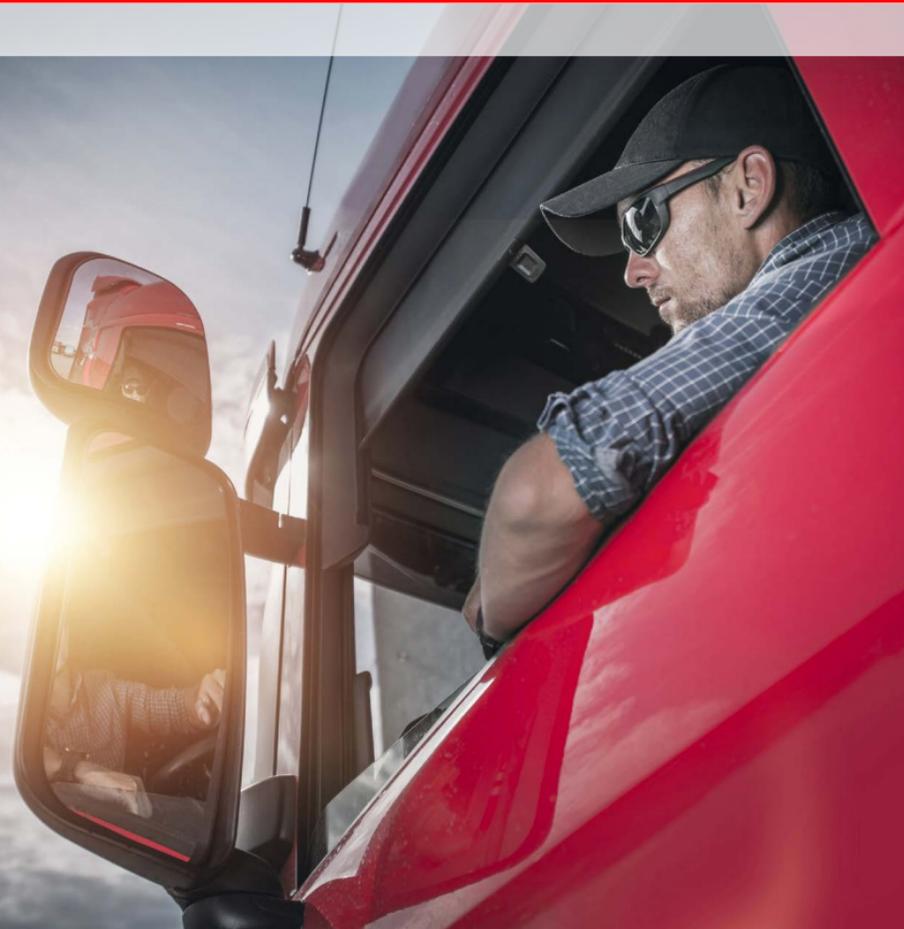
Investitionssumme: 14,5 Mio. US-Dollar.

Vorteile der Lösung:

- Beratung und Verträge in deutscher Sprache
- Aufbau einer wichtigen Kredithistorie für den US-Markt durch eine erste US-Finanzierung
- Berücksichtigung spezifischer Kundenwünsche

Weiterführende Informationen rund um Ihre Investitionspläne in den [USA finden Sie hier.](#)





Schwerlasttransporter für Italien

Ein Unternehmen aus Italien wollte bei einem württembergischen Hersteller einen Schwerlasttransporter kaufen. Bedingung des Endkunden: eine integrierte Finanzierungslösung. Gemeinsam mit der Deutschen Leasing wurde das Geschäft als Operate Lease umgesetzt.

Investitionssumme: 2,2 Mio. Euro.

Vorteile der Lösung:

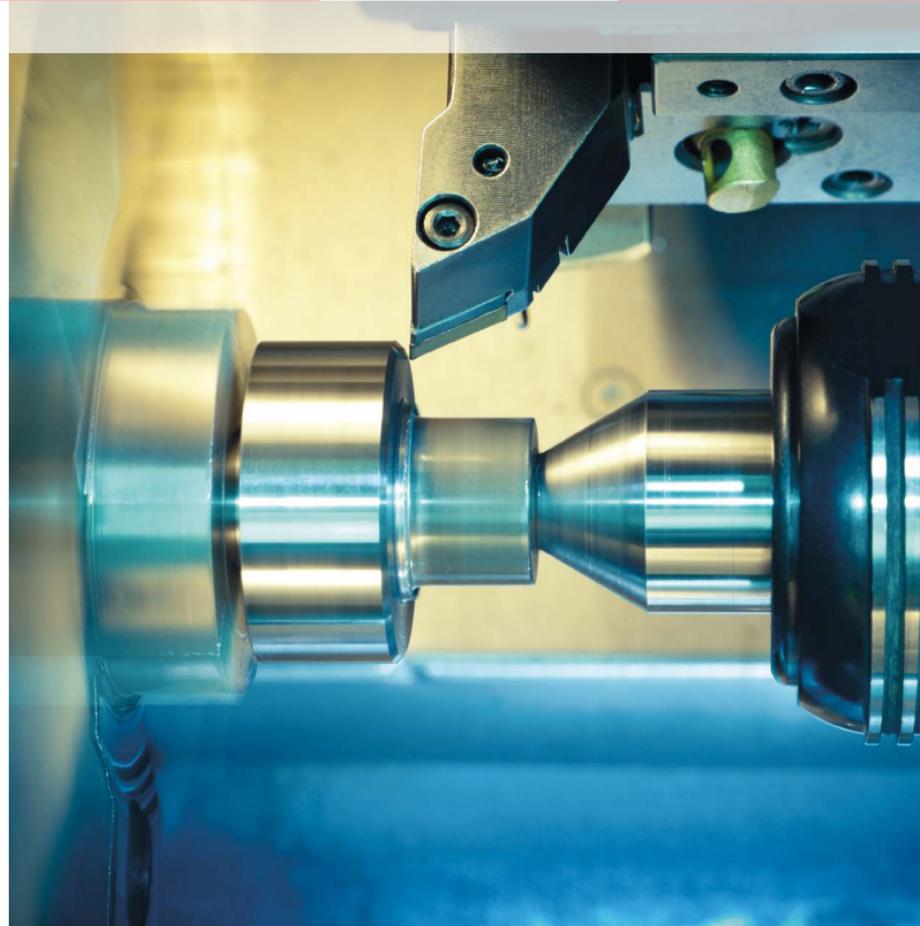
- Erfüllung der Bedingung des Abnehmers
- Sicherung des Absatzes

Werkzeugmaschinen für Österreich

Ein bayerischer Maschinenbauer expandierte nach Österreich und investierte dafür in Werkzeugmaschinen, Biegemaschinen und Automatisierungstechnik. Eine technische Sale-and-lease-back-Lösung bot dem Unternehmen optimale Konditionen. **Investitionssumme: 6 Mio. Euro.**

Vorteile der Lösung:

- abgestimmte Ratengestaltung mit einer AfA-konformen Laufzeit von bis zu 10 Jahren
- unkomplizierte Abwicklung
- bessere Einkaufskonditionen durch Barzahlung des Kunden bei seinen Lieferanten





Beregnungsanlage für Polen

Ein Hersteller von Rollrasen aus dem Rheinland investierte in zehn neue Beregnungsanlagen für seinen Betrieb in Polen. Bei dem vereinbarten Leasingvertrag profitiert das Unternehmen vor allem von saisonalen Raten, da die Umsätze im Gartenbau stark mit der Jahreszeit schwanken.

Investitionssumme: 329.000 Euro.

Vorteile der Lösung:

- saisonaler Ratenverlauf analog zum Geschäftsverlauf im Gartenbau
- minimale Anzahlung
- keine Zusatzsicherheit

Individuelle Finanzierung für Rumänien

Ein Werkzeughersteller plante, zwei neue Fräszentren für einen Standort in Rumänien anzuschaffen. Der Kunde entschied sich für das flexible Angebot der Deutschen Leasing: ein individuelles Finance Lease, das die unterschiedlichen Bilanzierungsvorgaben in Deutschland und Rumänien erfüllt. **Investitionssumme: 1 Mio. Euro.**

Vorteile der Lösung:

- maßgeschneiderte Finanzierung mit weitreichenden Zusatzvereinbarungen
- Beratung in Deutsch und Rumänisch





Spritzgießmaschinen und Geräte für Ungarn

Finanzierungen über Ländergrenzen hinweg können kompliziert werden. Deshalb setzte ein fränkischer Automobilzulieferer darauf, zwei Spritzgießmaschinen, ein Trocknungsgerät und Temperiergeräte direkt vor Ort zu finanzieren – mit der Deutschen Leasing in Ungarn. Der Kunde entschied sich dabei für Finance Lease.
Investitionssumme: 900.000 Euro.

Vorteile der Lösung:

- direkte, deutschsprachige Ansprechpartner in Ungarn
- feste Raten und Schonung der eigenen Liquidität
- automatischer Eigentumsübergang auf den Kunden am Laufzeitende

Ihr Vorhaben zählt

Europa und die ganze Welt bieten Ihnen viele Chancen. Wie sehen Ihre Pläne aus?

- Möchten Sie direkt im Ausland investieren? Zum Beispiel eine Produktion aufbauen oder modernisieren?
- Möchten Sie Ihre Produkte exportieren und Ihren Kunden die Finanzierung erleichtern?

Nutzen Sie unser breites Spektrum an Finanzierungslösungen. Wir beraten Sie umfassend, kompetent und mit all unserem Wissen über den jeweiligen Markt, um Ihr Vorhaben gemeinsam mit Ihnen zum Erfolg zu führen.

Erfahren Sie, wie andere Kunden ihre Investitionspläne im Ausland realisiert haben und lassen Sie sich von diesen Kunden-Stories aus unserer Filmreihe „Auf einen Kaffee mit ...“ inspirieren:



Spielend investiert:
LUDO FACT GmbH



Mit Präzision zum Erfolg:
BERND SIEGMUND GmbH

Und was haben Sie vor?

Sprechen Sie mit uns darüber.
Wir freuen uns darauf!

Online erfahren Sie, was wir aktuell zum Thema
„Internationale Finanzierungen“ alles zu bieten haben.

Einfach [hier klicken](#) oder QR-Code fotografieren.



Deutsche Leasing

Deutsche Leasing AG
Frölingstraße 15–31
61352 Bad Homburg v. d. Höhe

Telefon +49 (0)711 138137-165
international@deutsche-leasing.com
www.deutsche-leasing.com